

生き残りをかけた、自らを調える合宿研修

# 私塾レボリューション Training Camp

塾レボCamp

思考の圧縮ファイルを解凍し、新たな「武器」を手に入れる夏。

▶ System Booting... Press Start

「生き残り」は、決して大げさな言葉ではない。

STATUS: CRITICAL

中学生を対象とした学習塾の経営は、現在まさに崖っぷちに立たされています。日々の業務に追われ、現状のやり方に限界を感じていませんか？

「今のやり方のままでは、残れない時代が来ている…」



STATUS: CRITICAL

SYSTEM INTEGRITY

WARNING

RESOURCE DEPLETION DETECTED.

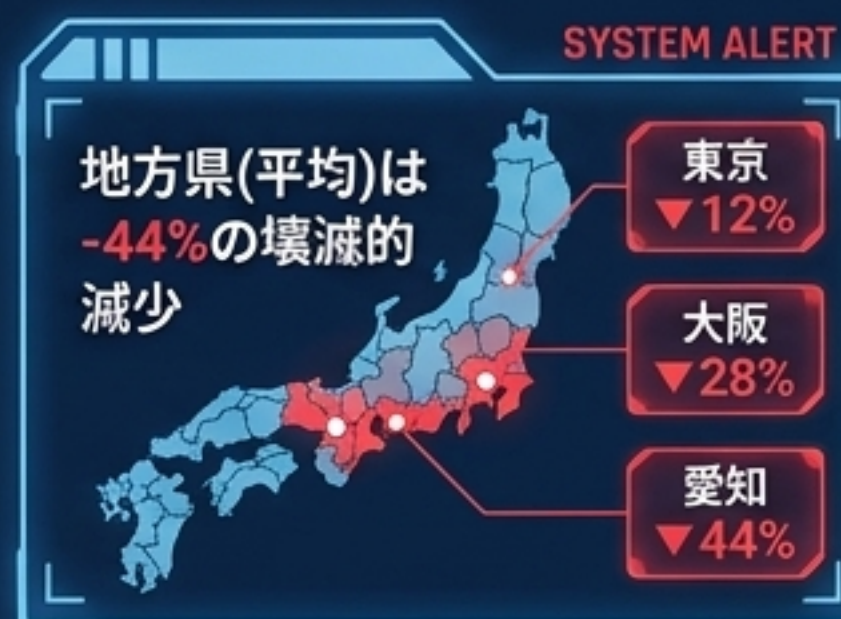
業界を揺るがす、3つの避けられない「構造変化」とは。

# 構造変化①&②：迫り来る大いなる危機

CRITICAL WARNING

## DEMOGRAPHIC COLLAPSE: CRITICAL ALERT

108万人 (現在) ↓ 70万人 (2040年予測)



## AI DISRUPTION: SYSTEM WARNING



### 「学び」の変化 (LEARNING TRANSFORMATION)

- ・評価基準と入試構造の変化
- ・「調べる・覚える」の相対的価値低下
- ・AIが最適な学習プロセスを生成する時代



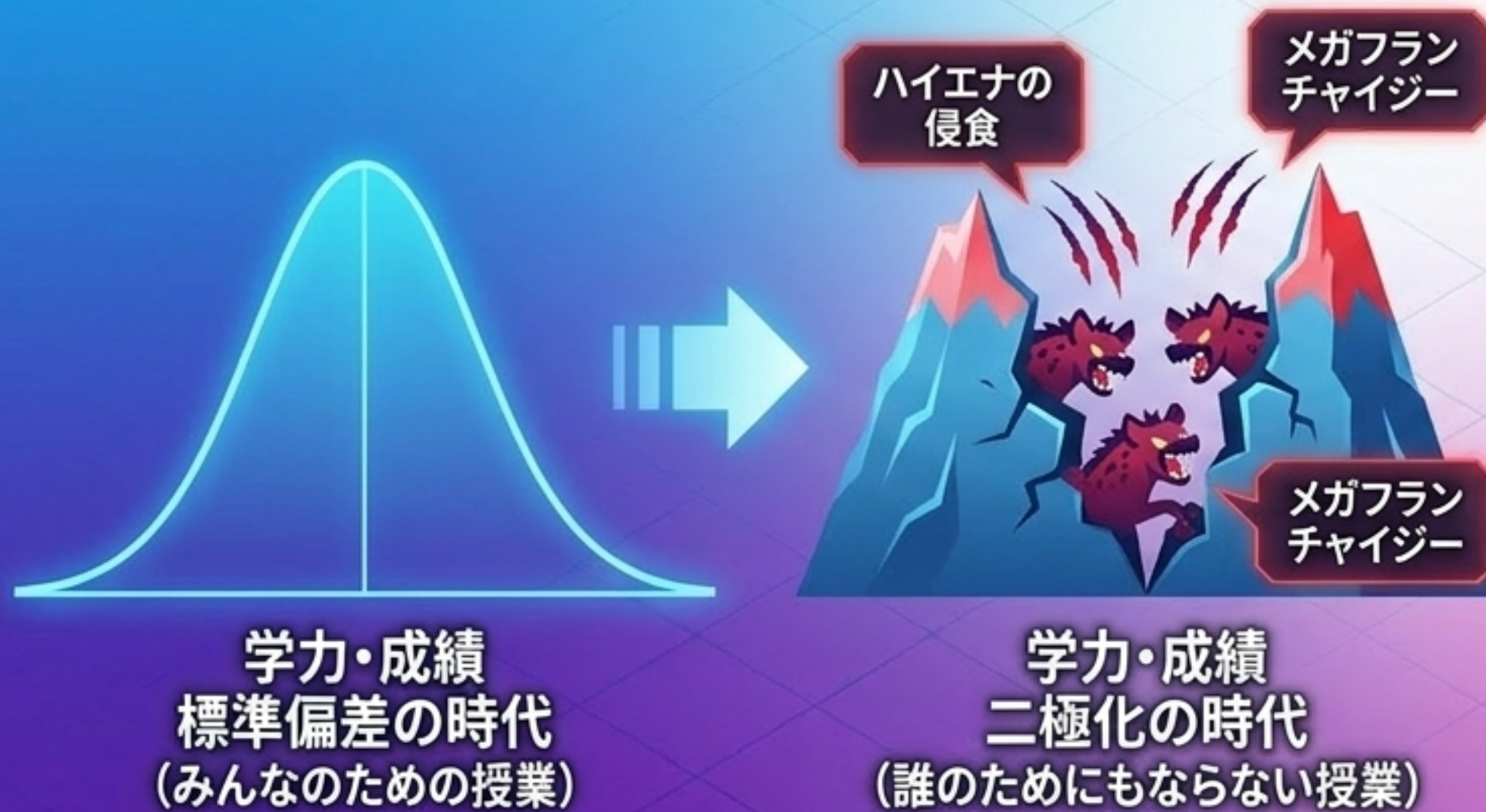
### 「募集」の変化 (RECRUITMENT SHIFT)

- ・塾探しはAIへの「検索」から「推薦」へ
- ・強みの明確化が必須条件に
- ・マーケティングセンスが生存の絶対条件

業界を揺るがす、3つの避けられない「構造変化」とは。

# 構造変化③: ボリュームゾーンの消滅とフタコブラクダ化

STATUS: CRITICAL



## 崩壊する市場環境

### 入試の激変 (SCANNING WARNING)

複雑化する大学入試、公立高校の定員割れと私立囲い込み(中3生は11月で終了)。絶対評価による定期試験対策の無効化。

### ハイエナの侵食 (SYSTEM WARNING)

塾無縁の会社社長によるメガフランチャイジー化(50教室以上)。怒涛の営業と講師の完全営業マン化による市場の食い荒らし。

業界を揺るがす、3つの避けられない「構造変化」とは。

# 希望の光：レッドオーシャンからの脱出とパラダイムシフト

## 中学生市場（レッドオーシャン）

・ 激戦区で価値が低下

・ 終わりのない価格競争

・ AIによる代替可能性が大

## 小学生&高校生市場（ブルーオーシャン）

「伴走の価値」が圧倒的に大きい領域

### A 小学生の塾

- ・ 習慣形成と学力の土台づくり
- ・ 非認知能力の支援（粘り強さ・自己調整力）
- ・ AI時代の正しい学び方支援

### B 高校生の塾

- ・ 進路設計と受験戦略の高度化
- ・ 膨大な受験支援・情報整理
- ・ 保護者の不安を解消する伴走支援



# 8年の歳月が実証した、3つの「本物の生存戦略」

ピコ会員300名が8年以上、成功と失敗を繰り返しながら叩き出した大成功の軌跡。



学習塾  
(コア)



## 真田丸戦略

習い事を中心とした教室展開  
(SOROBAN塾ピコ、ピコのえいご)。

※後継者への事業引継ぎに最適

## たてなが戦略

習い事・初等部から高等部への垂直統合  
(京大M予備、Smile Kids)。

※個人で細く長く続けたい塾長に最適

## おとなり戦略

学習塾の隣にある別市場への水平展開  
(学童保育、広域通信制高校、就労継続支援)。



# 狂気からの脱却：「思考の習慣」を解氷せよ

「同じことを繰り返しながら、違う結果を望むこと。  
それを狂気という。」—A. アインシュタイン

水面上：目に見える  
「行動の習慣」

水面下：目に見えない  
「思考の習慣」  
(ここにメスを入れる！)



## 思考を変革する3つの柱



1. 自分の認知を客観視する  
習慣



2. 自分のフレーム（枠組み）  
をいったん脇に置く習慣



3. 他人の視点をインストー  
ルする習慣

# ソリューションの提示：『塾レボCamp』の全貌

今回のCampは、3つの方向性のうち『たてなが戦略』に完全フォーカス。  
今までと違う結果を出すための2日間の集中トレーニングです。



## Mission 01: 思考の解氷

凝り固まった認知・フレームの  
圧縮ファイルを解凍する。



## Mission 02: インストール

高等部運営のノウハウと  
最新マーケティング戦術を  
脳に直接インストール。



## Mission 03: 武器の錬成

明日から使える独自の集客武器  
「LP (ランディングページ)」を  
その場で完成させる。

# Core Mission ①: 思考の圧縮ファイルを「解氷」する

Key Figure: 松波 龍源 氏

実験寺院 寶幢寺 僧院長

(コテンラジオ)  
のご縁で  
実現!

テーマ: 「三句の法門」

(菩提心を因と為す、大悲を根と為す、  
方便を究竟と為す)

アクション

個人のビジョンと事業のビジョンを明確化。  
これまでに凝り固まった認知機能やフレーム  
(考え方の枠組み)の『圧縮ファイル』を解氷  
し、経営者としての周波数を調えます。

# Core Mission ②: 「たてなが戦略」の極秘インストール

50%

TATENAGA\_STRATEGY.exe [Installing...]

## 知識と知恵の伝授

ナセバ予備校 野田氏

『高等部』立ち上げに必須となる根本的な知識と知恵を徹底的に伝授。

## 運営ノウハウとSNS戦術

宮崎教室 宮崎氏

『高等部』運営の<sup>秘</sup>ノウハウ。高等部の制度設計から、現代の必須条件であるSNSマーケティングまでを完全網羅。

# Core Mission ③: 明日から戦える「自分専用の武器」を錬成

独自の  
集客LP

## 実践的ワークショップ

### アクション

- 単なる「勉強会」では終わらせない。Camp中に、自塾のLP(ランディングページ)をその場で制作・完成させます。
- 解氷した思考と、インストールした戦略を一枚のWebページに落とし込み、明日から実際の生徒集客活動をスタートできる状態に仕上げます。

Expert Support:  
ヒーリング・ソリューションズ  
水野氏

# Day 1: 覚醒と錬成の夜 (7月11日)



13:30  
集合 (京都)



14:00 - 15:00  
【解氷】松波龍源 僧院長  
基調講演 (周波数を調える)



15:30 - 18:00  
【基盤構築】ナセバ予備校 野田氏  
高等部立ち上げの知識と知恵



19:00 - 21:30  
【戦術展開】宮崎教室 宮崎氏  
高等部運営<sup>秘</sup>ノウハウ・SNSマーケ

18:00 - 19:00  
夕食休憩



21:30 - 23:00  
【武器錬成】水野氏  
LP制作ワークショップ

# Day 2 : 面への展開と現実の直視 (7月12日)

12:00  
解散、新たな戦いへ。

10:30 - 12:00  
【現実の直視】企業コンサルタント 小杉氏  
「本物の世の中の変化や、泥臭い企業社会の現実」の  
生情報をこっそり伝授。

08:00 - 10:00  
【エコシステム構築】ワーク・パレット 早野氏  
「オンライン×オフラインで点から面へ。  
教育ビジネスの自走する集客エコシステム」のキモを解説。

07:50 集合

# キャンプ詳細：変革へのプレミアム・チケット

Platinum Ticket

## 塾レボCamp 参加パス

日程：2026年7月11日(土) 13:30 ~ 12日(日) 12:00 (1泊2日)

場所：京都 (祇園祭の熱気の中で自己変革!)

定員：限定 10名様のみ

### Pricing

Camp費用：330,000円 (税込)

ピコ会員特別価格：半額の 165,000円 (税込)

### Credits

コーディネイト：企業コンサルタント 小杉忠弘氏

主催：株式会社千学館 代表取締役 孝橋 一 (ピコ本部 代表)

# さあ、冒険の始まりだ。

「勝負の夏！生徒の前に、まず塾長自身に変身しよう。」  
祇園祭の京都で自己変革に取り組み、その場でLPを完成させて、  
明日からの生き残り戦線に立ち向かしましょう。



Email: [takahasi@arigatou333.com](mailto:takahasi@arigatou333.com)

▶ **READY** (Scan to secure your spot)